

# **RENCANA BISNIS**

## **“RETREAT SPA”**

### **PROYEK AKHIR**

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat dalam menempuh studi pada

Program Diploma IV



**Disusun oleh:**

**Ersha Yuniar Permatasari**

**201721791**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN BISNIS PARIWISATA**

**JURUSAN KEPARIWISATAAN**

**SEKOLAH TINGGI PARIWISATA NHI BANDUNG**

**2021**

**PROYEK AKHIR**

# ***RENCANA BISNIS "RETREAT SPA"***

*"Dedicated to Hope, Healing, and Recovery."*

---

**ERSHA YUNIAR PERMATASARI  
201721791**

MANAJEMEN BISNIS PARIWISATA  
2021



## LEMBAR PENGESAHAN

### RENCANA BISNIS “RETREAT SPA”

NAMA : Ersha Yuniar Permatasari  
NIM : 201721791  
PROGRAM STUDI : Manajemen Bisnis Pariwisata  
JURUSAN : Kepariwisataan

Pembimbing I,



Valentino Sumardi, MM.Par.  
NIP. 19720807 200312 1 001

Pembimbing II,



Vyana Lohjiwa, S.Par., MP.Par.  
NIP. 19921027 201712 2 003

Bandung, Agustus 2021

Mengetahui,  
Kepala Bagian Administrasi Akademik dan  
Kemahasiswaan,

Andar Danova L. Goeltom, S.Sos., M.Sc  
NIP.19710506 199803 1 001

Menyetujui,  
Ketua Sekolah Tinggi Pariwisata Bandung,

Faisal, MM.Par., CHE  
NIP.19730706 199503 1 001

## **PERNYATAAN MAHASISWA**

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya :

Nama : Ersha Yuniar Permatasari

Tempat/Tanggal Lahir : Bandung, 1 Juni 1999

NIM : 201721791

Program Studi : Manajemen Bisnis Pariwisata

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Proyek Akhir yang berjudul Rencana Bisnis “Retreat SPA” ini adalah merupakan hasil karya dan hasil penelitian saya sendiri, bukan merupakan hasil penjiplakan, pengutipan, penyusunan oleh orang atau pihak lain atau cara-cara lain yang tidak sesuai dengan ketentuan akademik yang berlaku di STP Bandung dan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan kecuali arahan dari Tim Pembimbing.
2. Dalam Proyek Akhir ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang atau pihak lain kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan sumber, nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Surat Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, apabila dalam naskah Proyek Akhir ini ditemukan adanya pelanggaran atas apa yang saya nyatakan di atas, atau pelanggaran atas etika keilmuan, dan/atau ada klaim terhadap keaslian naskah ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya tulis ini dan sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Sekolah Tinggi Pariwisata Bandung ini serta peraturan-peraturan terkait lainnya.
4. Demikian Surat Pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Bandung, Agustus 2021

Yang membuat pernyataan,



Ersha Yuniar Permatasari

201721791



# **RETREAT SPA**

*"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"*

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur dipanjatkan kehadirat Allah S.W.T atas rahmat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan Proyek Akhir dengan judul Rencana Bisnis “Retreat SPA”. Tujuan pembuatan Proyek Akhir ini adalah untuk memenuhi syarat akademik dalam menyelesaikan Program Diploma IV, Program Studi Manajemen Bisnis Pariwisata di Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung. Dengan selesainya Proyek Akhir ini penulis berterima kasih kepada:

1. Bapak Faisal, MM. Par., CHE selaku Ketua Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung.
2. Bapak Valentino Sumardi, MM.Par. selaku Ketua Program Studi Manajemen Bisnis Pariwisata dan Dosen Pembimbing I.
3. Ibu Vyana Lohjiwa, S.Par., MP.Par. selaku Dosen Pembimbing II.
4. Seluruh dosen dan staff program studi Manajemen Bisnis Pariwisata.
5. Bapak Nunur dan Ibu Yosi, selaku orang tua penulis yang telah memberikan bantuan baik bersifat materil dan atau non-materil serta keluarga penulis yang telah memberikan dukungan terhadap penulis.
6. Teman-teman yang telah memberikan motivasi dan dukungan, serta seluruh pihak yang telah berkontribusi dalam penyusunan Proyek Akhir ini.

Dalam penyusunan Proyek Akhir ini, penulis menyadari bahwa penulis belum mampu menyusun dengan sempurna, maka penulis membutuhkan saran dan masukan yang membangun untuk evaluasi penulis agar lebih baik ke depannya.

Bandung, Agustus 2021

Penulis

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

## DAFTAR ISI

### LEMBAR PENGESAHAN

### PERNYATAAN MAHASISWA

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	i
<b>DAFTAR ISI.....</b>	ii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	v
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	vii
<b>DAFTAR BAGAN .....</b>	ix
<b>DAFTAR GRAFIK .....</b>	x
<b>EXECUTIVE SUMMARY .....</b>	1
<b>BAB I DESKRIPSI BISNIS .....</b>	2
A. Latar Belakang .....	2
B. Gambaran Umum Bisnis .....	4
C. Visi dan Misi .....	5
D. SWOT Analisis .....	6
E. Gambaran Umum Produk dan Jasa .....	12
F. Rencana Legalitas Usaha .....	13
<b>BAB II RENCANA PRODUK/JASA .....</b>	14
A. Daftar dan Deskripsi Produk/Jasa .....	14
B. Alasan dan Keunggulan Produk/Jasa .....	20
C. Penyajian dan Kemasan Produk/Jasa .....	21
D. Perhitungan Nilai Jual .....	23
E. Analisis Sumber Daya.....	26
F. Analisa Proses Produk/Jasa.....	27
G. Analisa Kapasitas Produksi (Inventory).....	28
H. Analisa Rantai Sumber Daya .....	29
I. Analisa Produk/Service Life Cycle .....	30
J. Strategi Efisiensi Produk .....	32
K. Strategi Pengembangan Produk .....	33
<b>BAB III RENCANA PEMASARAN .....</b>	36
A. Riset Pasar.....	36

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

1. Market Trend & Survey .....	36
2. Segmen, Target, Positioning .....	39
3. Market Size dan Profitability .....	42
4. Market Growth.....	43
B. Analisa Produk – Market Fit.....	44
C. Analisa Kompetitor .....	48
D. Strategi Pemasaran .....	51
1. Key Strategic Partner .....	51
2. Program Pemasaran.....	52
3. Media Pemasaran .....	58
E. Proyeksi Penjualan.....	60
F. Exit Strategy.....	63
<b>BAB IV RENCANA SDM DAN OPERASIONAL .....</b>	<b>64</b>
A. Sumber Daya Manusia .....	64
1. Identitas owners/founders .....	64
2. Struktur Organisasi .....	64
3. Job Description .....	65
4. Manning Budget.....	65
5. Recruitment & Hiring Procedure .....	66
6. Management Policies & Procedure.....	68
7. Strategi Efisiensi dan Pengembangan Karyawan.....	69
B. Operasional .....	70
1. Service Scape .....	70
2. Quality Control .....	73
3. Strategi Manajemen Resiko .....	74
4. Action Plan.....	76
<b>BAB V RENCANA KEUANGAN .....</b>	<b>78</b>
A. Metode Pencatatan Akuntansi.....	78
B. Capital Expenditure (Identifikasi Initial Investment) .....	78
C. Time Value of Money .....	81
D. Pendanaan Investasi .....	82
E. Penentuan Titik Impas dan Laba yang Diharapkan .....	84

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

F. Identifikasi Cash Inflow & Outflow .....	87
G. Metode Penilaian Investasi .....	91
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>94</b>
<b>LAMPIRAN</b>	

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Penjelasan Logo .....	4
Tabel 1.2 Komponen Analisis SWOT .....	6
Tabel 1.3 Pembobotan Faktor Internal dan Eksternal .....	7
Tabel 1.4 Nilai SWOT .....	9
Tabel 1.5 Matrix SWOT .....	10
Tabel 2.1 Paket Aktivitas “Retreat SPA” .....	21
Tabel 2.2 Fitur <i>Service Package</i> .....	22
Tabel 2.3 Perhitungan Harga Aktivitas “Retreat SPA” .....	24
Tabel 2.4 Sumber Daya “Retreat SPA” .....	26
Tabel 2.5 Inventory .....	28
Tabel 2.6 Rencana Pengembangan Produk .....	35
Tabel 3.1 Gangguan Kecemasan Umum .....	36
Tabel 3.2 Segmentasi Pasar .....	40
Tabel 3.3 Targeting .....	40
Tabel 3.4 Pertumbuhan Wisatawan Nusantara .....	43
Tabel 3.5 Brainstrom Javelin Board .....	45
Tabel 3.6 Execution Javelin Board .....	45
Tabel 3.7 Kompetitor .....	49
Tabel 3.8 Kekuatan dan Kelemahan “Retreat SPA” .....	50
Tabel 3.9 Key Strategic Partner .....	51
Tabel 3.10 Level of Product .....	52
Tabel 3.11 Daftar Harga Aktivitas .....	53
Tabel 3.12 Promo “Retreat SPA” .....	55
Tabel 3.13 Media Pembelian .....	56
Tabel 3.14 Strategi Promosi .....	57
Tabel 3.15 Timeline Promosi .....	58
Tabel 3.16 Media Pemasaran .....	59
Tabel 3.17 Proyeksi Penjualan Pesimis .....	60
Tabel 3.18 Proyeksi Penjualan Moderat .....	61
Tabel 3.19 Proyeksi Penjualan Optimis .....	62

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

Tabel 4.1 Manning Budget.....	66
Tabel 4.2 Service Scape .....	70
Tabel 4.3 Quality Control .....	73
Tabel 4.4 Manajemen Resiko.....	74
Tabel 4.5 Action Plan Tahun Ke 0.....	76
Tabel 4.6 Action Plan Tahunan.....	76
Tabel 5.1 Modal Awal.....	79
Tabel 5.2 Strategi Pendanaan Optimis (Rp).....	83
Tabel 5.3 Investor Package .....	83
Tabel 5.4 Laporan Laba Rugi Pesimis .....	84
Tabel 5.5 Laporan Laba Rugi Moderat .....	85
Tabel 5.6 Laporan Laba Rugi Optimis.....	86
Tabel 5.7 Laporan Cash Inflow & Outflow Pesimis.....	87
Tabel 5.8 Laporan Cash Inflow & Outflow Moderat.....	89
Tabel 5.9 Laporan Cash Inflow & Outflow Optimis .....	90
Tabel 5.10 Net Present Value Pesimis .....	91
Tabel 5.11 Net Present Value Moderat .....	92
Tabel 5.12 Net Present Value Optimis.....	92
Tabel 5.13 Payback Period Pesimis .....	92
Tabel 5.14 Payback Period Moderat .....	93
Tabel 5.15 Payback Period Optimis.....	93

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Logo "Retreat SPA" .....	4
Gambar 1.2 Kuadran Matriks SWOT .....	10
Gambar 2.1 Jenis Minat Aktivitas.....	14
Gambar 2.2 Proses Design Thinking .....	14
Gambar 2.3 Retreat Potion Bath .....	15
Gambar 2.4 Retreat Massage .....	15
Gambar 2.5 Body Wrap .....	16
Gambar 2.6 Body Scrub.....	16
Gambar 2.7 Retreat Facial.....	16
Gambar 2.8 Terapi Aroma .....	16
Gambar 2.9 Terapi Minuman Herbal .....	17
Gambar 2.10 Cycling .....	17
Gambar 2.11 Trekking .....	18
Gambar 2.12 Yoga .....	18
Gambar 2.13 Program Edukasi .....	18
Gambar 2.14 Kuliner Sehat.....	19
Gambar 2.15 Cooking Class .....	19
Gambar 2.16 Berkebun .....	19
Gambar 2.17 Panahan .....	19
Gambar 2.18 Berkuda .....	19
Gambar 2.19 Candles Art.....	19
Gambar 2.20 Supporting Facility .....	23
Gambar 2.21 Facilitating Goods .....	23
Gambar 2.22 Information.....	23
Gambar 2.23 Explicit Services.....	23
Gambar 3.1 Riset Pasar Gangguan Kecemasan .....	38
Gambar 3.2 Riset Pasar Berdasarkan Usia.....	38
Gambar 3.3 Riset Pasar Berdasarkan Asal Daerah .....	39
Gambar 3.4 Riset Pasar Berdasarkan Pengeluaran .....	39
Gambar 3.5 Market Size .....	42

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

Gambar 3.6 Served Available Market “Retreat SPA” .....	43
Gambar 3.7 Kebutuhan dan Keinginan Pelanggan .....	47
Gambar 3.8 Minat Pasar Terhadap Paket Aktivitas .....	47
Gambar 3.9 Value Proposition Canvas .....	48
Gambar 3.10 Persepsi Harga.....	54
Gambar 3.11 Riset Media Pemasaran .....	59
Gambar 4.1 Ilustrasi Ambient Conditions .....	71
Gambar 4.2 Ilustrasi Sign.....	71
Gambar 4.3 Ilustrasi Design Tempat Aktivitas.....	72
Gambar 4.4 Flow Aktivitas Pelanggan .....	72

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

## DAFTAR BAGAN

Bagan 2.1 Service Blueprint "Retreat SPA" .....	28
Bagan 2.2 A typical service supply chain .....	30
Bagan 2.3 Product Development Process .....	33
Bagan 4.1 Struktur Organisasi .....	64
Bagan 4.2 Proses Recruitment & Hiring.....	66

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

## DAFTAR GRAFIK

Grafik 2.1 Product Lifecycle.....	31
Grafik 3.1 Pertumbuhan Pangsa Pasar .....	44



# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

## DAFTAR PUSTAKA

### 1. Sumber Buku Online:

- Cohen, Mark dan Gerard Bodeker. (2008). *Understanding the Global Spa Industry*. Oxford: Elsevier
- Fitzsimmons, James A. dan Mona J. (2011). *Service Management: Operations, Strategy, Information Technology, Seventh Edition*. New York : The McGraw-Hill Companies
- Kotler, Armstrong. (2018). *Principles of Marketing*. UK: Pearson Education Ltd
- Mill, Robert Christie. (2008). *Resort Management and Operation*. Canada: John Wiley & Sons, Inc.
- Osterwalder, Alexander & Yves Pigneur. (2010). *Business Model Generation*. Hoboken: John Wiley & Sons, Inc.
- Osterwalder, A, Yves Pigneur, dll. (2014). *Value Proposition Design*. Hoboken: John Wiley & Sons, Inc.
- Paramasivan, Subramanian. (2009). *Financial Management*. New Delhi: New Age International
- Perreault, Cannon dan McCarthy. (2017). *Essentials Of Marketing: A Marketing Strategy Planning Approach, Fifteenth Edition*. New York: McGraw-Hill Education
- Rusdiana. *Manajemen Operasi*. (2014). Bandung: CV. Pustaka Setia
- Stevens, Philip K, J.Paul, & David. (2012). *Market Opportunity Analysis*. New York: Routledge
- Stevenson, William J. (2015). *Operations Management*. New York: McGraw-Hill Education
- Wardoyo, Paulus. (2011). *Enam Alat Analisis Manajemen*. Semarang: Semarang University Press

### 2. Sumber Jurnal:

- Fitria D.A, Lailatul. (2011). *Spa Sebagai Daya Dukung Wisata Kesehatan Di Solo Taman Sari Royal Heritage*. Surakarta: Perpustakaan UNS. Diambil dari <https://core.ac.uk/reader/16508520>

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

Kazandzhieva. (2014). *Trends In The Development Of Spa And Wellness Tourism.*

Research Gate. Diambil dari:  
[https://www.researchgate.net/publication/263808671\\_TRENDS\\_IN\\_THE DEVELOPMENT\\_OF\\_SPA\\_AND\\_WELLNESS\\_TOURISM](https://www.researchgate.net/publication/263808671_TRENDS_IN_THE DEVELOPMENT_OF_SPA_AND_WELLNESS_TOURISM)

Maulana dan Army. (2020). *Customer Relationship Management (CRM).* Research Gate. Diambil dari:  
[https://www.researchgate.net/publication/346970593\\_CUSTOMER\\_RELATIONSHIP\\_MANAGEMENT\\_CRM](https://www.researchgate.net/publication/346970593_CUSTOMER_RELATIONSHIP_MANAGEMENT_CRM)

Mondok. (2019). *New Generation – New Trends in The Spa Industry.* Hungaria: Economica. Diambil dari:  
[https://www.researchgate.net/publication/348400547\\_New\\_generations - new\\_trends\\_in\\_the\\_spa\\_industry\\_5](https://www.researchgate.net/publication/348400547_New_generations - new_trends_in_the_spa_industry_5)

NMR, Rawiti, Sri Agung Adilatri, dan Ni Ketut Guru Prapti. (2013). *Pengaruh Pijat Tangan Dan Aromaterapi Lavender Terhadap Tingkat Kecemasan Mahasiswa Sebelum Ujian Lab Klinik Keperawatan.* Diambil dari:  
<https://docplayer.info/46010178-Keywords-hands-massage-and-lavender-aromatherapy-anxiety-level-and-skill-lab-tests.html>

Rahayu, Yuri. (2015). *Reformasi Sistem Akuntansi Cash Basis Menuju Sistem Akuntansi Accrual Basis.* Sukabumi: Ecodemica

Sarjita. (2014). *Analisis Pengaruh Faktor Target, Perceiver, Dan Situation Terhadap Persepsi Wanita Pada Manfaat Spa Sebagai Sarana Perawatan Kesehatan, Kebugaran Dan Kecantikan Di Yogyakarta.* Yogyakarta: JBMA. Diambil dari: <http://www.amaypk.ac.id/wp-content/uploads/2016/02/analisis-pengaruh-faktor-target-perceiver-dan-situation-terhadap-persepsi-wanita-pada-manfaat-spa-sebagai-sarana-perawatan-kesehatan-kebugaran-dan-kecantikan-di-yogyakarta.pdf>

Suriastini, Sikoki dan Listiono. (2020). *Gangguan Kesehatan Mental Meningkat Tajam : Sebuah Panggilan Meluaskan Layanan Kesehatan Jiwa.* Survey Meter.

Szromek dan Mateusz Naramski. (2019). *A Business Model in Spa Tourism Enterprises: Case Study from Poland.* Sustainability

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

Szromek dan Wybranczyk. (2019). *Proposal of Value for Customer of Spa: Expectations of Spa Patients and Tourist in Polish Spa*. Sustainability

Utama, R. (2011). *Health and Wellness Tourism: Jenis dan Potensi Pengembangannya di Bali*. Research Gate. Diambil dari [https://www.researchgate.net/publication/273694787\\_Health\\_and\\_Wellness\\_Tourism\\_Jenis\\_dan\\_Potensi\\_Pengembangannya\\_di\\_Bali](https://www.researchgate.net/publication/273694787_Health_and_Wellness_Tourism_Jenis_dan_Potensi_Pengembangannya_di_Bali)

### 3. Sumber Publikasi

Boston Consulting Group, (2013)

Jumlah Penduduk menurut Wilayah, Klasifikasi Generasi, dan Jenis Kelamin, Indonesia 2020

Keputusan Gubernur Jawa Barat Nomor: 561/Kep.774-Yanbangsos/2020 Tentang Upah Minimum Kabupaten/Kota Di Daerah Provinsi Jawa Barat Tahun 2021. Pengembangan Wisata Kebugaran 2019 by Pusat Analisis Determinan Kesehatan Kementerian Kesehatan

Peraturan Menteri Kebudayaan Dan Pariwisata Nomor: Pm.97/Hk. 501/Mkp/2010 Tentang Tata Cara Pendaftaran Usaha Spa

Peraturan Menteri Pariwisata Republik Indonesia Nomor 11 Tahun 2019 Tentang Standar Usaha Spa

Statistik Solus Per Aqua (SPA), (2015)

Statistik Wisatawan Nusantara, (2019)

UU No 10 Tahun 2009 Tentang Kepariwisataan

### 4. Sumber Lainnya

Harga Barang diakses pada tanggal 7 Juli 2021 <https://www.tokopedia.com/find/Lemo; Tanaman Obat Penghasil Minyak Atsiri> diakses pada tanggal 28 Juni 2021 <http://aeknauli.org/lemo-tanaman-obat-penghasil-minyak-atsiri/>

Mengejar Pariwisata Berkualitas diakses pada 21 Maret 2021 [https://www.republika.co.id/berita/q24atb440/2020-mengejar-pariwisata-berkualitas Top 10 Examples of Spa and Salon Loyalty Programs](https://www.republika.co.id/berita/q24atb440/2020-mengejar-pariwisata-berkualitas-Top-10-Examples-of-Spa-and-Salon-Loyalty-Programs) diakses pada 18 Maret 2021

# RETREAT SPA

"DEDICATED TO HOPE, HEALING AND RECOVERY"

Omset petani strawberry diakses pada 18 Juni 2021

<https://finance.detik.com/berita-ekonomi-bisnis/d-5469035/berkat-strawberry-petani-di-bandung-kantongi-omzet-ratusan-juta>

Psikologi Warna: Pengertian, Teori dan Manfaatnya Untuk Bisnis diakses pada 1 Juli 2021

<https://epsikologi.com/psikologi-warna/#:~:text=Warna%20Cokelat%20memberi%20kesan%20hangat,memiliki%20kedekatan%20dengan%20warna%20emas>

Service Blueprint diakses pada 13 Juni 2021

<https://creately.com/diagram/example/ivqdrqiw/Spa%20%28Massaging%29%20Service%20Blueprint%20>

Strategi Pemasaran Bisnis SPA diakses pada 10 Maret 2021

<https://qraca.blogspot.com/2014/01/tips-strategi-pemasaran-bisnis-spa.html>

Tempat Wisata Alam Tersembunyi Di Jawa Barat Yang Paling Eksotik diakses pada 21 Maret 2021 <https://indonesia.tripcanvas.co/id/tempat-wisata-di-jawa-barat/>

These Are The Future Travel Trends That Are Predicted For 2021 diakses pada 21

Maret 2021 <https://www.thetravel.com/how-will-travel-change-in-2021/>

Tren Wisata Pasca Corona: Ekowisata, Petualangan, dan Kebugaran diakses pada

15 Maret 2021 <https://travel.detik.com/travel-news/d-5051553/tren-wisata-pasca-corona-ekowisata-petualangan-dan-kebugaran>

Tugas Manajer Keuangan, Produksi, Pemasaran & Operasional diakses pada 16

Maret 2021 <https://salamadian.com/tugas-manajer-keuangan-produksi-pemasaran/>