

**RENCANA BISNIS KEDAI “NEVADA”
DI TANJUNG JABUNG BARAT**

TUGAS AKHIR

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat

Dalam menempuh studi pada

Program Diploma III



Oleh:

MUHAMMAD NIDZAM AL ISLAMI

NOMOR INDUK: 201923679

JURUSAN HOSPITALITI
PROGRAM STUDI TATA HIDANG
2022

PERNYATAAN MAHASISWA

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Muhammad Nidzam Al-Islami
Tempat/Tanggal Lahir : Kuala Tungkal, 10 Desember 2001
NIM : 201923679
Program Studi : Tata Hidang
Jurusan : Hospitaliti

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Tugas akhir yang berjudul : **“Rencana Bisnis Kedai “Nevada” di Tanjung Jabung Barat”** ini merupakan hasil karya saya sendiri, bukan merupakan hasil penjiplakan, pengutipan, penyusunan oleh orang atau pihak lain atau cara-cara lain yang tidak sesuai dengan ketentuan akademik yang berlaku di Politeknik Pariwisata NHI Bandung dan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan kecuali arahan dari Tim Pembimbing.
2. Dalam tugas akhir ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang atau pihak lain kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan sumber, nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Surat Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, apabila dalam naskah tugas akhir ini ditemukan adanya pelanggaran atas apa yang saya nyatakan di atas, atau pelanggaran atas etika keilmuan, dan/atau ada klaim terhadap keaslian naskah ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya tulis ini dan sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Politeknik Pariwisata Bandung ini serta peraturan-peraturan terkait lainnya.
4. Demikian Surat Pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Bandung, 6 Januari 2023

Yang membuat pernyataan



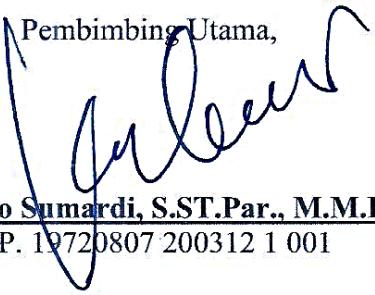
201923679

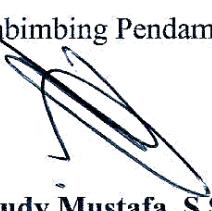
LEMBAR PENGESAHAN

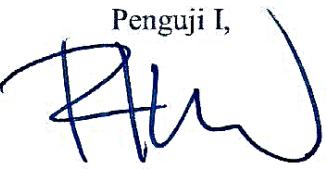
JUDUL TUGAS AKHIR

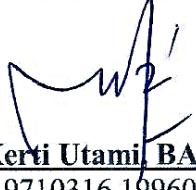
RENCANA BISNIS KEDAI “NEVADA” DI TANJUNG JABUNG BARAT

NAMA : Muhammad Nidzam Al Islami
NIM : 201923679
PROGRAM STUDI : Tata Hidang

Pembimbing Utama,

Valentino Sumardi, S.ST.Par., M.M.Par
NIP. 19720807 200312 1 001

Pembimbing Pendamping,

Deden Rudy Mustafa, S.Sos, M.M.
NIP. 19690718 199103 1 009

Pengaji I,

Ridwan Iskandar, SE., MM

Pengaji II,

Ni Gusti Made Kerti Utami, BA., MM.Par., CHE.
NIP. 19710316 199603 2 001

Bandung, 10 Februari 2023

Mengetahui,
Kabag. Administrasi Akademik Kemahasiswaan dan Kerja
Sama

Dr. ER. Ummi Kalsum, MM. Par., CHRMP.
19730723 199503 2 001

Direktur Politeknik NHI Bandung



Andar Danova L. Goeltom, S.Sos.,M.Sc
NIP. 19710506 199803 1 001

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan yang Maha Kuasa atas segala limpahan rahmat dan karunia-Nya lahir tugas akhir yang merupakan syarat kelulusan Diploma III program studi Tata Hidang Politeknik Pariwisata NHI Bandung yang berjudul **“RENCANA BISNIS KEDAI “NEVADA” DI TANJUNG JABUNG BARAT”** ini dapat terselesaikan.

Dalam proses penyusunan, Penulis mendapat banyak dukungan, arahan serta bimbingan dari berbagai pihak sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan benar dan tepat waktu. Oleh karena itu penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada:

1. Bapak Andar Danova L. Goeltom, S.Sos., M.Sc. selaku Direktur Politeknik Pariwisata NHI Bandung.
2. Ibu Dr. ER. Ummi Kalsum, MM. Par., CHM., CHRMP. selaku Kepala Bagian Administrasi Akademik dan Kemahasiswaan Politeknik Pariwisata NHI Bandung.
3. Ibu Dr. Lien Maulina, M. Pd., CHE. Selaku Ketua Jurusan Hospitaliti Politeknik Pariwisata NHI Bandung.
4. Bapak M. Romi Okta Viano, Amd. Par., SE. selaku Ketua Program Studi Tata Hidang Politeknik Pariwisata NHI Bandung.
5. Bapak Valentino Sumardi, S.ST.Par., M.M.Par Selaku pembimbing utama yang telah memberi arahan dan dukungan dalam penyusunan tugas akhir,

6. Bapak Deden Rudy Mustafa S.Sos, M.M. Selaku pembimbing pendamping yang telah memberikan waktu serta arahan dalam menyempurnakan penulisan tugas akhir.
7. Seluruh Dosen Program Studi Tata Hidang yang telah memberikan semangat dan motivasi kepada Penulis.
8. Admin Program Studi Tata Hidang yang telah membantu mengurus nilai mata kuliah dan persyaratan sidang
9. Kedua orang tua serta keluarga penulis yang memberikan dukungan secara materi atau non materi.
10. Kepada pemerintah Kabupaten Tanjung Jabung Barat yang telah memberikan beasiswa kepada penulis sehingga penulis dapat berkuliah di Politeknik Pariwisata NHI Bandung.
11. Kepada sahabat penulis yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang selalu memberikan motivasi serta semangat agar tugas akhir ini dapat selesai tepat waktu.
12. Seluruh rekan mahasiswa/I semester 6A Tata Hidang yang selalu memberikan dukungan selama proses kuliah dan dalam segala aspek dalam penyusunan tugas akhir ini.

Penulis menyadari kekurangan dalam penyusunan tugas akhir ini. Oleh karena itu penulis mengharapkan saran maupun kritik guna membangun dan menyempurnakan isi dari tugas akhir ini.

Bandung, 6 Januari 2023

Penulis

DAFTAR ISI

| | |
|-----------------------------------|------------|
| PERNYATAAN MAHASISWA | i |
| LEMBAR PENGESAHAN | ii |
| KATA PENGANTAR | iii |
| DAFTAR ISI..... | v |
| DAFTAR TABEL | ix |
| DAFTAR GAMBAR..... | xi |
| BAB I..... | 1 |
| PENDAHULUAN..... | 1 |
| A. Latar Belakang | 1 |
| B. Gambaran Umum Bisnis | 4 |
| 1. Deskripsi Bisnis | 4 |
| 2. Deskripsi Logo dan Nama..... | 5 |
| 3. Identitas Bisnis | 6 |
| C. Visi dan Misi | 7 |
| D. <i>SWOT Analysis</i> | 8 |
| E. Spesifikasi Produk/Jasa..... | 12 |
| F. Jenis Badan Usaha..... | 19 |
| G. Aspek Legalitas | 20 |

| | |
|--|-----------|
| BAB II | 22 |
| ASPEK PRODUK/JASA | 22 |
| A. Daftar dan Deskripsi Produk/Jasa | 22 |
| B. Analisa Keunggulan Produk/Jasa..... | 23 |
| C. Penentuan Kapasitas dan Rencana Produksi..... | 23 |
| D. Penyajian dan Kemasan Produk/Jasa | 33 |
| E. Mekanisme <i>Quality Check</i> | 38 |
| BAB III..... | 40 |
| RENCANA PEMASARAN | 40 |
| A. Riset Pasar..... | 40 |
| 1. Segmen..... | 40 |
| 2. Target | 43 |
| 3. <i>Positioning</i> | 45 |
| B. Validasi Produk..... | 46 |
| C. Kompetitor | 47 |
| D. Program Pemasaran..... | 49 |
| E. Media Pemasaran | 51 |
| F. Proyeksi Penjualan | 52 |

| | |
|---|-----------|
| BAB IV | 55 |
| ASPEK SDM DAN OPERATIONAL | 55 |
| A. Identitas <i>Owner/Founder</i> | 55 |
| B. Struktur Organisasi | 55 |
| C. <i>Job Analysis</i> dan <i>Job Description</i> | 56 |
| D. <i>Manning Budget/ Anggaran Tenaga Kerja</i> | 60 |
| E. <i>Service Scape (Layout/Flow)</i> | 61 |
| F. <i>Action Plan & Report</i> | 67 |
| BAB V..... | 70 |
| ASPEK KEUANGAN | 70 |
| A. Metode Pencatatan Akuntansi..... | 70 |
| 1. <i>Cash Basis</i> | 70 |
| 2. <i>Accrual Basis</i> | 65 |
| B. <i>Capital Expenditure</i> (Identifikasi <i>Initial Investment</i>) | 71 |
| 1. <i>Tangible Investment</i> | 71 |
| 2. <i>Intangible Investment</i> | 79 |
| 3. <i>Working Capital</i> | 81 |
| C. <i>Time Value of Money</i> (Nilai Waktu Uang) | 82 |
| 1. <i>Present Value</i> | 82 |
| 2. <i>Future Value</i> | 84 |

| | |
|---|-----------|
| D. Pendanaan Investasi | 86 |
| E. Penentuan Titik Impas dan Laba yang Diharapkan | 87 |
| 1. <i>Variable Cost, Fixed Cost, dan Mixed Cost</i> | 87 |
| 2. <i>Break Even Point</i> | 88 |
| 3. <i>Cost Volume Profit</i> | 89 |
| F. Identifikasi <i>Cash Inflow & Outflow</i> | 90 |
| 1. <i>Operating Budget</i> | 90 |
| 2. <i>Cash Flow Projection</i> | 93 |
| 3. Pengaruh Makro Ekonomi | 94 |
| DAFTAR PUSTAKA | 95 |
| DAFTAR LAMPIRAN | 98 |

DAFTAR TABEL

| | |
|---|----|
| TABEL 1.1 DAFTAR PESAING | 2 |
| TABEL 1.2 ANALYSIS SWOT | 9 |
| TABEL 1.3 MENU KEDAI NEVADA..... | 13 |
| TABEL 2.1 PUTU MOCKTAIL KEDAI NEVADA | 25 |
| TABEL 2.2 KEMBANG TAHU MOCKTAIL KEDAI NEVADA | 25 |
| TABEL 2.3 LEMONADE COFFEESO KEDAI NEVADA | 26 |
| TABEL 2.4 SPARKLING WATERMELON KEDAI NEVADA..... | 27 |
| TABEL 2.5 BLACK PARADE KEDAI NEVADA | 27 |
| TABEL 2.6 VIVA LA VIDA KEDAI NEVADA | 28 |
| TABEL 2.7 VIRGIN MOJITO KEDAI NEVADA | 28 |
| TABEL 2.8 VIRGIN PINA COLADA KEDAI NEVADA..... | 29 |
| TABEL 2.9 CAPPUCINO KEDAI NEVADA | 30 |
| TABEL 2.10 AMERICANO KEDAI NEVADA | 30 |
| TABEL 2.11 ESPRESSO KEDAI NEVADA | 31 |
| TABEL 2.12 CHOCOLATE KEDAI NEVADA | 31 |
| TABEL 2.13 MATCHA LATTE KEDAI NEVADA..... | 32 |
| TABEL 2.14 FRENCH FRIES KEDAI NEVADA | 32 |
| TABEL 2.15 SPICY GARLIC TOFU KEDAI NEVADA | 33 |
| TABEL 2.16 CHICKEN POP KEDAI NEVADA | 33 |
| TABEL 2.17 ALAT SAJI KEDAI NEVADA..... | 34 |
| TABEL 2.18 KEMASAN TAKE AWAY KEDAI NEVADA | 37 |
| TABEL 2.19 MEKANISME <i>QUALITY CHECK</i> KEDAI NEVADA..... | 39 |
| TABEL 3.1 PERKIRAAN PENGUNJUNG PESAING..... | 45 |
| TABEL 3.2 ASPEK PERSAMAAN DAN PERBEDAAN DENGAN PESAING ... | 48 |

| | |
|--|----|
| TABEL 3.3 PROGRAM PEMASARAN KEDAI NEVADA SELAMA SATU TAHUN..... | 50 |
| TABEL 3.4 PROYEKSI PENJUALAN KEDAI NEVADA SELAMA 5 TAHUN | 53 |
| TABEL 4.1 IDENTITAS OWNER | 55 |
| TABEL 4.2 JOB ANALYSIS DAN JOB DESCRIPTION | 57 |
| TABEL 4.3 RANCANGAN ANGGARAN TENAGA KERJA KEDAI NEVADA | 61 |
| TABEL 4.4 ACTION PLAN PERSIAPAN KEDAI NEVADA | 68 |
| TABEL 4.5 ACTION PLAN KEDAI NEVADA SELAMA 5 TAHUN | 69 |
| TABEL 5.1 TANGIBLE ASSET KEDAI NEVADA | 72 |
| TABEL 5.2 TARIF PENYUSUTAN FISKAL..... | 76 |
| TABEL 5.3 DEPRESIASI TANGIBLE ASSET KEDAI NEVADA..... | 76 |
| TABEL 5.4 INTANGIBLE ASSET KEDAI NEVADA | 80 |
| TABEL 5.5 TARIF AMORTISASI..... | 80 |
| TABEL 5.6 AMORTISASI INTANGIBLE ASSET KEDAI NEVADA..... | 81 |
| TABEL 5.7 WORKING CAPITAL KEDAI NEVADA | 82 |
| TABEL 5.8 NET PRESENT VALUE KEDAI NEVADA | 84 |
| TABEL 5.9 FUTURE VALUE KEDAI NEVADA | 85 |
| TABEL 5.10 KEBUTUHAN MODAL KEDAI NEVADA | 86 |
| TABEL 5.11 VARIABLE COST, FIXED COST, DAN MIXED COST KEDAI NEVADA..... | 87 |
| TABEL 5.12 BREAK EVEN POINT KEDAI NEVADA..... | 88 |
| TABEL 5.13 COST VOLUME PROFIT KEDAI NEVADA | 89 |
| TABEL 5.14 INCOME STATEMENT KEDAI NEVADA | 91 |
| TABEL 5.15 OPERATIONAL CASH FLOW KEDAI NEVADA..... | 92 |
| TABEL 5.16 CASH INFLOW DAN CASH OUTFLOW KEDAI NEVADA | 93 |
| TABEL 5.17 INFLASI DI INDONESIA 2018-2022 | 94 |

DAFTAR GAMBAR

| | |
|--|----|
| GAMBAR 1.1 DESAIN LOGO NEVADA | 5 |
| GAMBAR 1.2 LOKASI KEDAI NEVADA | 7 |
| GAMBAR 2.1 DESIGN MENU KEDAI NEVADA | 22 |
| GAMBAR 2.2 WAKTU NONGKRONG MASYARAKAT TANJUNG JABUNG BARAT | 24 |
| GAMBAR 3.1 KETERKARAKTARIKAN MAYARAKAT TANJUNG JABUNG BARAT | 41 |
| GAMBAR 3.2 KEBIASAAN MASYARAKAT TANJUNG JABUNG BARAT | 42 |
| GAMBAR 3.3 KUESIONER KEBUTUHAN MASYARAKAT TANJUNG JABUNG BARAT | 43 |
| GAMBAR 3.4 POSITIONING STATEMENT KEDAI NEVADA..... | 46 |
| GAMBAR 3.5 VALUE PROPOSITION CANVAS KEDAI NEVADA | 47 |
| GAMBAR 4.1 STRUKTUR ORGANISASI KEDAI | 56 |
| GAMBAR 4.2 LAY OUT KEDAI NEVADA | 62 |
| GAMBAR 4.3 TAMPAK DEPAN KEDAI NEVADA..... | 62 |
| GAMBAR 4.4 DINING AREA KEDAI NEVADA..... | 63 |
| GAMBAR 4.5 AREA PRODUKSI KEDAI NEVADA | 63 |
| GAMBAR 4.6 GUEST RESTROOM KEDAI NEVADA | 64 |
| GAMBAR 4.7 BACK AREA KEDAI NEVADA | 64 |
| GAMBAR 4.8 EMPLOYEE LOCKER KEDAI NEVADA | 65 |
| GAMBAR 4.9 EMPLOYEE RESTROOM KEDAI NEVADA | 65 |
| GAMBAR 4.10 OFFICE KEDAI NEVADA | 66 |
| GAMBAR 4.11 GENERAL STORE KEDAI NEVADA..... | 66 |
| GAMBAR 5.1 RUMUS PRESENT VALUE | 83 |
| GAMBAR 5.2 RUMUS NET PRESENT VALUE | 83 |
| GAMBAR 5.3 RUMUS FUTURE VALUE..... | 85 |

DAFTAR PUSTAKA

- Aditya, A. P., & Nirmala, A. T. (2002). *Kamus Besar Bahasa Indonesia*. Surabaya: Prima Media.
- Afuah, A. (2003). *Business Models: A Strategic Management Approach*. McGraw-Hill Companies.
- Armstrong, G., & Kotler, P. (2001). *Prinsip-prinsip pemasaran. Edisi 2, Jilid 8*. Jakarta: Erlangga.
- Assauri. (1999). *Manajemen Produksi dan Operasi, Edisi Revisi*. Jakarta: Lembaga Penerbit Fakultas Ekonomi Universitas Indonesia.
- Blocher, E. J., Stout, D. E., Cokins, G., & Wijaya, D. (2013). *Cost Management: A Strategic Emphasis Book 1*. Jakarta: Salemba Empat.
- Boediono. (2001). *Pengantar Ilmu Ekonomi No.2 Ekonomi Makro. Edisi II*. Yogyakarta: BPFE-Yogyakarta.
- Chang, H. (2021). Why cleaning the invisible in restaurants is important during COVID-19: A. 1.
- Dessler, G. (2010). *Manajemen Sumber Daya Manusia (Edisi Kesepuluh)*. Jakarta Barat: PT Indeks.
- Fuad, S. (2000). *Pengantar Bisnis*. Jakarta: Gramedia.
- Halim, A., & Kusufi, M. S. (2011). *AKuntansi Keuangan Daerah*. Jakarta: Salemba Empat.
- Harahap, & Syarif, S. (2004). *Analisis Kristis Atas Laporan Keuangan*. Jakarta: PT Raja Grafindo Persada.
- Hasibuan, M. S. (2010). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta: PT Bumi Aksara.
- Heizer, J., & Render, B. (2015). *Manajemen Operasi Edisi Ke-11*. Jakarta: Salemba Empat.
- Hery. (2016). *Analisis Laporan Keuangan Integrated and Comprehensive Edition*. Jakarta: Grasindo.
- Jambi, D. (2022, Oktober 3). *DPMPTSP Jambi*. Retrieved from <https://perizinan.jambikota.go.id/frontend/web/site/perizinandetail?id=44>
- Kasmir, & Jakfar. (2003). *Studi Kelayakan Bisnis*. Bogor: Kencana.
- KBBI. (2022, Oktober 3). *Kamus Besar Bahasa Indonesia*. Retrieved from <https://kbbi.web.id/kedai>
- Kotler, P., & Armstrong, G. (2008). *Prinsip-Prinsip Pemasaran, Jilid 1*. Jakarta: Erlangga.

- Kotler, P., & Keller, K. L. (2016). *Manajemen Pemasaran Edisi 12*. Jakarta: PT. Indeks.
- Lanning, M. J., & Michaels, E. G. (1988). A Business is a value delivery system. 13.
- Lasher, W. R. (2017). *Practical Financial Management (Eight Edi)*. USA: Cengage Learning.
- Lovelock, Christopher, Wirtz, J., & Mussry, J. (2011). *Pemasaran Jasa Edisi 7*. Jakarta: Erlangga.
- Lupiyoadi, R. (2013). *Manajemen Pemasaran Jasa*. Jakarta: Salemba Empat.
- Modjo, M. L. (2022). PERKEMBANGAN KEDAI KOPI & MOCKTAIL MENJADI PELUANG USAHA. 52.
- Munawir, S. (2007). *Analisa Laporan Keuangan Edisi Keempat*. Yogyakarta: Liberty.
- Murpi, S., & Iskandar, D. T. (2011). *Manajemen Bisnis untuk Orang Awam*. Bekasi: Laskar Aksara.
- Nafarin, M. (2007). *Penganggaran Perusahaan Edisi Ketiga*. Jakarta: Salemba Empat.
- Pajak, D. j. (2022, December 10). *Pajak.go.id*. Retrieved from Penyusutan dan Amortisasi: <https://www.pajak.go.id/id/penyusutan-dan-amortisasi>
- Pendit, N. S. (2001). *Membangun Bali*. Denpasar: Pustaka Bali Post.
- Peter, & Olson. (2013). *Perilaku Konsumen dan Strategi Pemasaran*. (D. T. Wiandani, Trans.) Jakarta: Salemba Empat.
- Purwanti, A., & Prawironegoro, D. (2013). *Akuntansi Manajemen Edisi Ketiga*. Jakarta: Mitra Wacana Media.
- Rangkuti, F. (2006). *Analisis SWOT Teknik Membedah Kasus Bisnis*. Jakarta: Gramedia.
- Rangkuti, F. (2012). *Studi Kelayakan Bisnis & Investasi*. Jakarta: Gramedia Pustaka Utama.
- Riyadi, H., Masatip, A., & Wibowo, B. (2011). *Pengetahuan Menu*. Bandung: Alfabeta.
- Rudianto. (2012). *Pengantar Akuntansi : Konsep & Teknik Penyusunan Laporan Keuangan*. Jakarta: Erlangga.
- Simanjuntak, P. (2011). *Manajemen dan Evaluasi Kinerja*. Jakarta: Lembaga Penerbit Univ. Indonesia.
- Sjahrial, D. (2008). *Pengantar Manajemen Keuangan*. Jakarta: Mitra Wacana Media.
- Sugiama, G. (2013). *Manajemen Aset Pariwisata*. Bandung: Guardaya Intimarta.
- Sugiyono. (2009). *Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D*. Bandung: Alfabeta.
- Suteja, I. G. (n.d.).

- Swastha, B. (2012). *Manajemen Penjualan*. Yogyakarta: BPFE-Yogyakarta.
- Viveiros, D. R. (2000). *The Rise and Fall of The American Diner*. Newport: Salve Regina University.
- Wasana, J. (2008). *Manajemen Pemasaran Analisis Perencanaan Implementasi dan Pengendalian Jilid II*. Jakarta: Erlangga.
- Wheeler, A. (2009). *Designing Brand Identity: An Essential Guide for The Whole Branding Team*. John Wiley & Sons.
- Wood, M. (2009). *Panduan Perencanaan Pemasaran*. Jakarta: INDEKS.