

# **PERENCANAAN BISNIS “SHUTTOUR”**

## **PROYEK AKHIR**

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat dalam  
Penyusunan Proyek Akhir pada Program Studi  
Usaha Perjalanan Wisata Politeknik Parwisata NHI Bandung



Disusun Oleh :  
**HELZINSKY DELGRANDE IRJANOUVICK**  
NIM. 2020305024

PROGRAM STUDI USAHA PERJALANAN WISATA  
JURUSAN PERJALANAN  
POLITEKNIK PARIWISATA NHI BANDUNG  
2024

## LEMBAR PENGESAHAN

JUDUL SKRIPSI/PROYEK AKHIR/TUGAS AKHIR

PERENCANAAN BISNIS "SHUTTOUR"

NAMA : HELZINSKY DELGRANDE IRJANOUVICK  
NIM : 2020305024  
PROGRAM STUDI : USAHA PERJALANAN WISATA

Pembimbing Utama,

Dr. Andre Hernowo, SE., M.Si., Ak., CHE  
NIP. 19670217 199303 1 001

Pembimbing Pendamping,

Faisal Fahdian Puksi, M.Hum., M.Sc., CHE  
NIP. 19850419 200912 1 002

Pengaji I,

Syaeful Muslim, S.Pd., MM  
NIP. 19721019 200502 1 001

Pengaji II,

Deddy Adisudharma, S.Sos., MM  
NIP. 19700210 200312 1 001

Bandung, 13 Agustus 2024

Mengetahui,

Kabag. Administrasi Akademik  
Kemahasiswaan dan Kerja Sama

Ni Gusti Made Kerti Utami, BA., MM.Par.,CHE  
NIP. 19710316 199603 2 001

Menyetujui,

Direktur Politeknik Pariwisata NHI Bandung



Dr. Anwari Masatip., MM.Par., CEE  
NIP. 19750415 200212 1 001

## PERNYATAAN MAHASISWA

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Helzinsky Delgrande Irjanouwick  
Tempat/Tanggal Lahir : Boyolali, 8 September 2002  
NIM : 2020305024  
Program Studi : Usaha Perjalanan Wisata  
Jurusan : Perjalanan

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Tugas Akhir/Proyek Akhir yang berjudul: **Perencanaan Bisnis “Shuttour”**  
Ini adalah merupakan hasil karya dan hasil penelitian saya sendiri, bukan merupakan hasil penjiplakan, pengutipan, penyusunan oleh orang atau pihak lain atau cara cara lain yang tidak sesuai dengan ketentuan akademik yang berlaku di Politeknik Pariwisata NHI Bandung dan etika yang berlaku dalam masyarakat keilmuan kecuali arahan dari Tim Pembimbing.
2. Dalam Tugas Akhir/Proyek Akhir ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang atau pihak lain kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan sumber, nama pengarang, dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Surat Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, apabila dalam naskah Tugas Akhir/Proyek Akhir ini ditemukan adanya pelanggaran atas apa yang saya nyatakan di atas, atau pelanggaran atas etika keilmuan, dan/atau ada klaim terhadap keaslian naskah ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya tulis ini dan sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Politeknik Pariwisata NHI Bandung ini serta peraturan-peraturan terkait lainnya.
4. Demikian Surat Pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Bandung, 13 Agustus 2024  
Yang membuat pernyataan,



Helzinsky Delgrande Irjanouwick

## **KATA PENGANTAR**

Puji Syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan proposal usulan Perencanaan Bisnis “Shuttour” dengan baik. Tak lupa juga penulis ucapkan terima kasih kepada seluruh pihak yang turut mendukung dan membantu dalam penyusunan proposal ini, kepada yang terhormat :

1. Bapak Anwari Masatip, MM.Par., CHE selaku Direktur Politeknik Pariwisata NHI Bandung
2. Ibu Ni Gusti Made Kerti Utami, MM. Par., CHE selaku Kepala Bagian Administrasi dan Akademik Politeknik Pariwisata NHI Bandung
3. Bapak Marsianus Raga, MM.Par. CEE selaku Ketua Jurusan Perjalanan
4. Bapak Faisal Fahdian Puksi, S.Hum., M.Sc. CHE selaku Ketua Program Studi Usaha Perjalanan Wisata dan Dosen Pembimbing Pendamping
5. Bapak Dr. Andre Hernowo, SE., M.Si., Ak, CHE selaku Dosen Pembimbing Utama
6. Enhaiipreneur Centre sebagai wadah pembelajaran inkubasi bisnis selama pembuatan dokumen *business plan* Perencanaan Bisnis “Shuttour”
7. Seluruh dosen dan civitas akademika Politeknik Pariwisata NHI Bandung yang selalu menyertai proses belajar penulis selama 4 tahun kebelakang
8. Bapak Victor Benny YT dan Ibu Januwati selaku kedua orang tua, serta Zequeensky Delmarchze Irjanouwick selaku adik yang tidak pernah berhenti memberikan dorongan luar biasa untuk penulis
9. Bapak Irwan dan Bapak Agung selaku pihak Daytrans yang memberikan inspirasi dan panduan selama penyusunan proposal ini

10. Kak La Ode Jumadil Ibrahim dari UPW 2019 yang turut membimbing penulis sebagai mentor *business plan*

11. Rekan – rekan UPW 2020 A selaku kawan seperjuangan yang senantiasa bersama

12. Rekan – rekan “ANZAI” yaitu Arya Satya Bhagaskara, Rafano Adrian Murdani, dan Ulina Yemima Christie yang selalu mendukung penulis selama masa perkuliahan 4 tahun

Penulis merasa bersyukur dan sangat senang dapat mengenal Bapak/ Ibu serta rekan – rekan lingkungan Politeknik Pariwistaa NHI Bandung, sekali lagi terima kasih. Namun, penulis menyadari bahwa dalam penyusunan proposal usulan Perencanaan Bisnis ini masih terdapat banyak kekurangan yang perlu dikoreksi oleh pembaca. Oleh karena itu, penulis sangat terbuka atas kritik dan saran membangun yang dapat diberikan guna perbaikan penulis berikutnya.

Bandung, 6 Agustus 2024

Penulis

## DAFTAR ISI

|   |      |
|---|------|
| HALAMAN JUDUL .....                                     | i    |
| LEMBAR PENGESAHAN .....                                 | ii   |
| PERNYATAAN MAHASISWA .....                              | iii  |
| KATA PENGANTAR .....                                    | iv   |
| DAFTAR ISI .....  | vi   |
| DAFTAR TABEL.....                                       | viii |
| DAFTAR GAMBAR .....                                     | ix   |
| EXECUTIVE SUMMARY.....                                  | x    |
| BAB I DESKRIPSI BISNIS .....                            | 1    |
| A. Latar Belakang .....                                 | 1    |
| B. Gambaran Umum Bisnis .....                           | 4    |
| C. Visi dan Misi .....                                  | 6    |
| D. Analisis SWOT .....                                  | 6    |
| E. Gambaran Umum Produk dan Jasa.....                   | 8    |
| F. Jenis/ Badan Usaha .....                             | 10   |
| G. Aspek Legalitas.....                                 | 11   |
| BAB II RENCANA PRODUK / JASA.....                       | 12   |
| A. Daftar dan Deskripsi Produk / Jasa .....             | 12   |
| B. Alasan dan Keunggulan Produk/ Jasa .....             | 24   |
| C. Penyajian dan Kemasan Produk/ Jasa .....             | 25   |
| D. Analisa <i>Resources</i> .....                       | 26   |
| E. Analisa Proses Produk/ Jasa .....                    | 27   |
| F. <i>Inventory System</i> .....                        | 36   |
| G. <i>Supply Chain</i> .....                            | 36   |
| BAB III RENCANA PEMASARAN.....                          | 39   |
| A. Riset Pasar .....                                    | 39   |
| B. Analisa Produk – Market Fit .....                    | 50   |
| C. Analisa Kompetitor .....                             | 54   |
| D. Program Pemasaran.....                               | 57   |
| E. Media Pemasaran.....                                 | 59   |
| F. Proyeksi Penjualan.....                              | 62   |
| BAB IV ASPEK SDM DAN OPERASIONAL.....                   | 64   |
| A. Identitas <i>Chief Executive Officer</i> .....       | 64   |
| B. Struktur Organisasi.....                             | 64   |
| C. <i>Job Analysis</i> dan <i>Job Description</i> ..... | 65   |
| D. <i>Manning Budget/ Anggaran Tenaga Kerja</i> .....   | 70   |
| E. <i>Recruitment &amp; Hiring Procedure</i> .....      | 71   |
| F. <i>Service Scape (Layout, Flow, SOP)</i> .....       | 74   |

|   |     |
|---|-----|
| G. Action Plan & Report.....                            | 82  |
| BAB V ASPEK KEUANGAN .....                              | 84  |
| A. Metode Pencatatan Akuntansi.....                     | 84  |
| B. Capital Expenditure .....                            | 85  |
| C. Time Value of Money.....                             | 97  |
| D. Pendanaan Investasi .....                            | 98  |
| E. Identifikasi Cash Inflow & Outflow .....             | 101 |
| F. Penentuan Titik Impas dan Laba yang diharapkan ..... | 111 |
| G. Metode Penilaian Investasi.....                      | 114 |
| DAFTAR PUSTAKA .....                                    | 121 |
| LAMPIRAN .....  | 122 |

## DAFTAR TABEL

|  |     |
|--|-----|
| TABEL 1 JUMLAH KUNJUNGAN WISATAWAN KE KOTA/ KABUPATEN (ORANG) .....                          | 1   |
| TABEL 2 ANALISIS SWOT .....  | 7   |
| TABEL 3 <i>COMMENTARY</i> OBJEK WISATA LEMBANG .....   | 20  |
| TABEL 4 SEGMENTASI PASAR 1.....  | 47  |
| TABEL 5 SEGMENTASI PASAR 2.....  | 48  |
| TABEL 6 SEGMENTASI PASAR 3.....  | 48  |
| TABEL 7 TARGET PASAR SHUTTOUR .....  | 49  |
| TABEL 8 <i>POSITIONING</i> SHUTTOUR .....  | 50  |
| TABEL 9 PROYEKSI KEUANGAN SHUTTOUR.....  | 63  |
| TABEL 10 ANGGARAN TENAGA KERJA SHUTTOUR .....  | 71  |
| TABEL 11 <i>SERVICE BLUEPRINT</i> SHUTTOUR .....   | 77  |
| TABEL 12 <i>ACTION PLAN</i> SHUTTOUR.....  | 82  |
| TABEL 13 <i>TANGIBLE INVESTMENT</i> SHUTTOUR .....   | 86  |
| TABEL 14 <i>INTANGIBLE INVESTMENT</i> SHUTTOUR .....   | 94  |
| TABEL 15 <i>WORKING CAPITAL</i> SHUTTOUR.....  | 96  |
| TABEL 16 <i>TOTAL CAPITAL EXPENDITURE</i> SHUTTOUR .....                                     | 98  |
| TABEL 17 PENDANAAN INVESTASI SHUTTOUR .....  | 99  |
| TABEL 18 <i>LOAN INSTALLMENT'S SCHEDULE</i> .....  | 100 |
| TABEL 19 BIAYA LANGSUNG TAHUN PERTAMA SHUTTOUR .....   | 102 |
| TABEL 20 RINCIAN PKB TAHUNAN SHUTTOUR.....   | 105 |
| TABEL 21 RINCIAN BBM SOLAR SHUTTOUR .....  | 107 |
| TABEL 22 DATA PRESENTASE PERTUMBUHAN EKONOMI DAN INFLASI DI INDONESIA TAHUN 2015 – 2019..... | 109 |
| TABEL 23 <i>INCOME STATEMENT</i> SHUTTOUR .....  | 110 |
| TABEL 24 PERHITUNGAN BEP TAHUN-1 .....   | 112 |
| TABEL 25 PERHITUNGAN BEP TAHUN-2 .....   | 112 |
| TABEL 26 PERHITUNGAN BEP TAHUN-3 .....   | 113 |
| TABEL 27 PERHITUNGAN BEP TAHUN-4 .....   | 113 |
| TABEL 28 PERHITUNGAN BEP TAHUN-5 .....   | 113 |
| TABEL 29 <i>ACCUMULATED CASH FLOW</i> SHUTTOUR .....   | 115 |
| TABEL 30 <i>NET PRESENT VALUE</i> SHUTTOUR .....   | 116 |
| TABEL 31 <i>INTERNAL RATE RETURN (IRR)</i> SHUTTOUR .....                                    | 118 |
| TABEL 32 <i>DISCOUNTED PAYBACK PERIOD</i> SHUTTOUR .....                                     | 119 |

## DAFTAR GAMBAR

|  |     |
|--|-----|
| GAMBAR 1 LOGO SHUTTOUR WISATA LEMBANG .....  | 4   |
| GAMBAR 2 PROSEDUR PENDIRIAN PT PERORANGAN .....  | 11  |
| GAMBAR 3 RUTE PERJALANAN <i>ICONIC TANGKUBAN</i> .....   | 14  |
| GAMBAR 4 RUTE PERJALANAN <i>EXPLORE MARIBAYA</i> .....   | 16  |
| GAMBAR 5 RUTE PERJALANAN <i>FAVORITE LEMBANG</i> .....   | 18  |
| GAMBAR 6 <i>INTERFACE APLIKASI SHUTTOUR</i> .....  | 23  |
| GAMBAR 7 EXTERIOR MINIBUS SHUTTOUR .....   | 25  |
| GAMBAR 8 INTERIOR MINIBUS SHUTTOUR.....  | 26  |
| GAMBAR 9 PROSES PRODUK SHUTTOUR .....  | 28  |
| GAMBAR 10 ALUR PEMESANAN VIA APLIKASI SHUTTOUR .....   | 31  |
| GAMBAR 11 TAMPILAN PILIHAN PRODUK SHUTTOUR .....   | 32  |
| GAMBAR 12 TAHAP PEMBAYARAN PRODUK SHUTTOUR.....  | 33  |
| GAMBAR 13 PILIHAN JADWAL KEBERANGKATAN SHUTTOUR .....  | 34  |
| GAMBAR 14 TAMPILAN FITUR <i>REAL TIME, AUDIO GUIDE TOUR</i> , DAN PANDUAN MINTOUR .....        | 35  |
| GAMBAR 15 <i>SUPPLY CHAIN SHUTTOUR</i> .....   | 38  |
| GAMBAR 16 DIAGRAM PRESENTASE FREKUENSI KUNJUNGAN WISATAWAN KE LEMBANG .....                    | 40  |
| GAMBAR 17 DIAGRAM TRANSPORTASI YANG DIGUNAKAN WISATAWAN MENUJU LEMBANG.....                    | 40  |
| GAMBAR 18 OBJEK WISATA YANG INGIN DIKUNJUNGI .....   | 41  |
| GAMBAR 19 DOMISILI ASAL WISATAWAN .....  | 43  |
| GAMBAR 20 USIA WISATAWAN.....  | 43  |
| GAMBAR 21 PEKERJAAN WISATAWAN .....  | 44  |
| GAMBAR 22 PENGHASILAN WISATAWAN PER BULAN .....  | 44  |
| GAMBAR 23 TERTARIK BERWISATA KE LEMBANG .....  | 45  |
| GAMBAR 24 TERTARIK RUTE PERJALANAN KONSEP <i>ATTRACTION TO ATTRACTION</i> .....                | 45  |
| GAMBAR 25 TERTARIK UNIT KENDARAAN MINIBUS .....  | 46  |
| GAMBAR 26 TERTARIK FASILITAS <i>AUDIO GUIDE TOUR</i> .....                                     | 46  |
| GAMBAR 27 TERTARIK FITUR <i>REAL TIME</i> DALAM APLIKASI SHUTTOUR .....                        | 47  |
| GAMBAR 28 <i>VALUE PROPOSITION CANVAS SHUTTOUR</i> .....                                       | 51  |
| GAMBAR 29 DIAGRAM PERMASALAHAN WISATAWAN.....  | 52  |
| GAMBAR 30 DIAGRAM PRESENTASE TERJAWABNYA MASALAH WISATAWAN DENGAN PRODUK LAYANAN SHUTTOUR..... | 53  |
| GAMBAR 31 DIAGRAM PRESENTASE KEBUTUHAN WISATAWAN .....   | 53  |
| GAMBAR 32 <i>FIVE PORTER'S FORCES SHUTTOUR</i> .....   | 57  |
| GAMBAR 33 DIAGRAM PENGGUNA SOSIAL MEDIA DI INDONESIA.....                                      | 59  |
| GAMBAR 34 MEDIA YANG SERING DIGUNAKAN WISATAWAN .....  | 60  |
| GAMBAR 35 <i>MOCKUP INSTAGRAM &amp; POTENSIAL KOL SHUTTOUR</i> ....                            | 61  |
| GAMBAR 36 STURKTUR ORGANISASI SHUTTOUR .....   | 65  |
| GAMBAR 37 <i>LAYOUT POOL/ KANTOR SHUTTOUR</i> .....  | 74  |
| GAMBAR 38 <i>SKETCHUP DESAIN INTERIOR POOL/ KANTOR</i> .....                                   | 75  |
| GAMBAR 39 PERTUMBUHAN EKONOMI INDONESIA.....   | 108 |

## EXECUTIVE SUMMARY



Shuttour Wisata Lembang adalah usaha jasa transportasi yang dirancang untuk memenuhi kebutuhan wisatawan yang bepergian ke kawasan wisata populer Lembang dan Bandung dari Stasiun Padalarang dengan konsep *attraction to attraction*. Inisiatif ini bertujuan untuk meningkatkan konektivitas dan pengalaman perjalanan bagi wisatawan melalui fasilitas *audio guide tour* serta aplikasi terintegrasi Shuttour yang dapat digunakan untuk memesan, mengubah jadwal, membatalkan, dan memantau kendaraan secara *real time*. Produk utama layanan Shuttour adalah Tiket Rute Tetap Shuttour, carter minibus Shuttour, tiket masuk objek wisata. Untuk merealisasikan perencanaan bisnis Shuttour membutuhkan investasi senilai Rp 4.168.320.000. Adapun proyeksi pendapatan tahun pertama senilai Rp 2.947.284.000 dan mengalami ekskalasi sebesar 5,03% setiap tahunnya selama 5 tahun berdasarkan rata-rata pertumbuhan ekonomi di Indonesia tahun 2015 – 2019, sedangkan untuk proyeksi net profit yang didapatkan pada tahun pertama sebesar Rp 311.553.840 dengan *internal rate of return* sebesar 22,44%.



## DAFTAR PUSTAKA

- Askar Khalid. (2014). *Applied Microbiology and Biotechnology*, 85(1), 2071–2079.
- Badan Pusat Statistik Provinsi Jawa barat. (2021). *Jumlah Kunjungan Wisatawan Ke Objek Wisata* (Vol. 148, pp. 148–162). <https://jabar.bps.go.id/indicator/16/220/1/jumlah-kunjungan-wisatawan-ke-objek-wisata.html> Access Time: September 18, 2021, 8:10 am
- BPS. (2024). Jumlah Perjalanan Wisatawan Nusantara Menurut Provinsi Tujuan (Perjalanan), 2023. In *Bps.Go.Id.* <https://www.bps.go.id/statistics-table/2/MjIwMSMy/jumlah-perjalanan-wisatawan-nusantara-menurut-provinsi-tujuan--perjalanan-.html>
- Gratton, P. (2024). Porter's Five Forces Explained and How to Use the Model. *Investopedia*. <https://www.investopedia.com/terms/p/porter.asp>
- Hilman Kamaludin. (2024). Wow, Lembang Jadi Primadona, Sepanjang Tahun 2023 Objek Wisata di KBB Dikunjungi 3,8 Juta Wisatawan. *Tribunjabar.Id*. <https://jabar.tribunnews.com/2024/01/02/wow-lembang-jadi-primadona-sepanjang-tahun-2023-objek-wisata-di-kbb-dikunjungi-38-juta-wisatawan>
- Indrajati, S., Saputro, L., & Yuniar, A. (2023). *Panduan Teknik Budidaya Krisan Potong*.
- kurtz. (2008). *Strategi Pemasaran Pt Telekomunika Anugerah Mandiri Sebagai Distributor Smartfren Untuk Meningkatkan Target Penjualan*. 7–27. <https://dspace.uii.ac.id/handle/123456789/10783>
- Osterwalder, A., & Pigneur, Y. (2010). *Business Model Generation: A Handbook for Visionaries, Game Changers, and Challengers (The Strategyzer series)*. New Jersey: John Wiley and Sons.
- Rafie, B. T. (2024). Kereta Cepat Whoosh Masih Kesulitan Capat Target Penumpang, Apa Masalahnya? *Kontan.Co.Id*. <https://industri.kontan.co.id/news/kereta-cepat-whoosh-masih-kesulitan-capat-target-penumpang-apa-masalahnya?page=all>
- Rakhmanita, A. (2019). Modul akuntansi dasar dan praktik. *Akuntansi Dasar*, 15.
- Stocks, N. (2016). 1–23.
- Zaini Miftach. (2018). 2005, 53–54.

