

***BUSINESS MODEL CANVAS***  
***RENTAL LINEN SOLUTION KOTA BANDUNG***

**TUGAS AKHIR**

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan

Program Diploma III

Program Studi Manajemen Divisi Kamar

Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung



Oleh :

**NOVIOLA VANDARANI**

**Nomor Induk: 201722019**

**PROGRAM STUDI  
MANAJEMEN DIVISI KAMAR  
JURUSAN HOSPITALITI  
SEKOLAH TINGGI PARIWISATA NHI  
BANDUNG**

**2020**

## LEMBAR PENGESAHAN

JUDUL SKRIPSI/PROYEK AKHIR/TUGAS AKHIR

**BUSINESS MODEL CANVAS RENTAL LINEN SOLUTION KOTA BANDUNG**

NAMA : NOVIOLA VANDARANI

NIM : 201722019

PROGRAM STUDI : MANAJEMEN DIVISI KAMAR

JURUSAN : HOSPITALITI

Pembimbing I,

ER. Ummi Kalsum, Dr., MM.Par  
NIP. 19730723 199503 2 001

Pembimbing II,

Wanti Arumwanti S.Sos., MM.Par  
NIP. 19650814 199703 2 002

Bandung, Juli 2020

Menyetujui,

Kabag. Kaba Administrasi Akademik dan  
Kemahasiswaan

Mengesahkan,

Ketua Sekolah tinggi Pariwisata NHI Bandung

Andar Danova L. Goeltom, S.Sos., M.Sc.  
NIP. 19710506 199803 1 001

Faisal, MM.Par.,CHE  
NIP. 19730306M199503 1 001

## **PERNYATAAN MAHASISWA**

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya :

Nama : Noviola Vandarani  
Tempat/Tanggal Lahir : Tangerang, 19 November 1998  
NIM : 201722019  
Program Studi : Manajemen Divisi Kamar

Dengan ini saya menyatakan bahwa :

1. Tugas akhir yang berjudul:  
**“BUSINESS MODEL CANVAS : RENTAL LINEN SOLUTION KOTA BANDUNG”**  
Ini adalah merupakan hasil karya dan hasil penelitian saya sendiri bukan merupakan hasil penjiplakan, pengutipan, penyusunan oleh orang atau pihak lain atau cara-cara lain yang tidak sesuai dengan ketentuan akademik yang berlaku di STP Bandung dan etika yang berlaku dalam masyarakat kecuali arahan dari tim pembimbing.
2. Dalam tugas akhir proyek akhir ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan oleh orang atau pihak lain kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan sumber nama pengaruh dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, apabila dalam naskah tugas akhir di/proyek akhir/skripsi ini ditemukan adanya pelanggaran atas apa yang saya nyatakan diatas atau pelanggaran atas etika keilmuan, dan/atau ada klaim terhadap keaslian naskah ini, maka Saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya tulis ini dan sanksi sesuai dengan norma yang berlaku di Sekolah Tinggi Pariwisata Bandung beserta peraturan peraturan terkait lainnya
4. Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya

Bandung,

Yang membuat pernyataan,



Noviola Vandarani

NIM : 201722019

## **KATA PENGANTAR**

Segala puji dan syukur atas kehadirat Allah swt, berkat rahmat dan pertolongan-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini dengan judul **“BUSINESS MODEL CANVAS : RENTAL LINEN SOLUTION KOTA BANDUNG”**. Penulisan Tugas Akhir ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan dalam menempuh Program Studi Diploma III Manajemen Divisi Kamar di Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung.

Penulis mengucapkan banyak terima kasih atas bantuan dari berbagai pihak sehingga penulisan Tugas Akhir ini dapat diselesaikan dengan benar dan tepat waktu. Oleh karena itu penulis mengucapkan rasa terima kasih kepada :

1. Bapak Faisal, MM.Par., CHE. selaku Ketua Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung.
2. Bapak Andar Danova L. Goeltom , S.Sos., M.Sc. selaku Kepala Bagian Administrasi Akademik dan Kemahasiswaan Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung.
3. Bapak Edison Sitompul, S.Sos., MM. selaku Ketua Jurusan Hospitaliti Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung.
4. Bapak Lucky Karsuki, BA., MM. selaku Ketua Program Studi Manajemen Divisi Kamar.
5. Ibu E.R Ummi Kalsum, Dr., MM.Par.CHM selaku Pembimbing I yang selalu menyediakan waktu, saran, serta bimbingan kepada penulis,

sehingga penulisan Tugas Akhir ini menjadi lebih baik, benar dan selesai tepat waktu.

6. Ibu Wanti Arumwanti S.Sos., MM.Par selaku Pembimbing II yang telah menyediakan waktu, saran, serta bimbingan kepada penulis, sehingga penulisan Tugas Akhir ini menjadi lebih baik, benar dan selesai tepat waktu.
7. Seluruh dosen dan Staff pengajar khususnya dosen Program Manajemen Divisi Kamar Sekolah Tinggi Pariwisata NHI Bandung yang telah mendidik dan memberikan ilmu pengetahuan kepada penulis.
8. Orang tua penulis,Eri Sobari dan Priyani serta nenek tersayang sebagai Wali Mahasiswi yaitu Wari Rochani yang selalu memberikan doa dan dukungan untuk kelancaran penulis menyusun Tugas Akhir sehingga dapat selesai tepat waktu.
9. Seluruh rekan mahasiswa/i semester 6 Manajemen Divisi Kamar,Khususnya REDIRECT dan Aries Riswandi yang telah bersama-sama selama 3 tahun ini, selalu memberikan dukungan dan motivasi kepada penulis dalam penyusunan Tugas Akhir ini.

Akhir kata penulis berharap semoga penulisan Tugas Akhir ini dapat memberikan manfaat bagi banyak pihak, termasuk penulis dan pembaca.

Bandung, Maret 2020

Penulis,

Noviola Vandarani

## **DAFTAR ISI**

### **HALAMAN PERNYATAAN**

### **HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING**

### **HALAMAN PENGESAHAN**

<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>i</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>EXECUTIVE SUMMARY.....</b>	<b>x</b>
<b>BAB I DESKRIPSI BISNIS .....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Gambaran Umum Bisnis .....	5
1. Deskripsi Bisnis .....	5
2. Deskripsi Logo dan nama.....	8
3. Identitas Bisnis (Kontak dan alamat usaha/bisnis).....	10
C. Visi dan Misi .....	10
D. SWOT Analysis.....	11
E. Spesifikasi Produk/Jasa.....	14
F. Jenis/Badan Usaha.....	17
G. Aspek Legalitas .....	19
<b>BAB II ASPEK PRODUK.....</b>	<b>21</b>
A. Daftar dan Deskripsi Produk/Jasa .....	21
B. Analisa dan Keunggulan Produk/Jasa.....	26

C. Penentuan kapasitas dan rencana Produk.....	27
D. Penyajian dan Kemasan Produk/Jasa .....	35
E. Mekanisme <i>Quality Check</i> .....	36
<b>BAB III RENCANA PEMASARAN .....</b>	<b>40</b>
A. Riset Pasar (Segmen, Target, <i>Positioning</i> ) .....	40
B. Validasi Produk – <i>Market Fit</i> .....	44
C. Kompetitor .....	49
D. Program Pemasaran.....	54
E. Media Pemasaran .....	58
F. Proyeksi Penjualan.....	61
<b>BAB IV ASPEK SDM.....</b>	<b>64</b>
A. <i>Identitas Owners/Founders</i> .....	64
B. Struktur Organisasi.....	66
C. <i>Job Analysis</i> dan <i>Job Description</i> .....	66
D. <i>Manning Budget/Anngaran Tenaga kerja</i> .....	72
E. Service Scape (Layout/Flow) .....	74
F. <i>Action Plan &amp; Report</i> .....	77
<b>BAB V ASPEK KEUANGAN.....</b>	<b>79</b>
A. Metode Pencatatan Akuntansi.....	79
a. <i>Cash Basis (one shoot poject)</i> .....	79
b. <i>Acrual Basis (going concern)</i> .....	79
B. Capital Expenditure (Identifikasi Initial Investment) .....	80
a. <i>Tangible Investment (Depreciation, Terminal Cash Flow)</i> .....	81
b. <i>Intangible Investment (Amortization)</i> .....	82

c. <i>Working Capital</i> .....	83
<i>C. Time Value of Money (Nilai Waktu Luang)</i> .....	83
a. <i>Present Value</i> .....	84
b. <i>Future Value</i> .....	86
<i>D. Pendanaan Investasi : (Agency Theory)</i> .....	86
a. <i>Owner's Equity</i> (Modal sendiri).....	87
b. <i>Debt (Bank/Other Loan)</i> .....	88
<i>E. Penentuan Titik Impas dan Laba yang diharapkan</i> .....	88
1. <i>Variable Cost</i> .....	89
2. <i>Fixed Cost</i> .....	89
3. <i>Mixed Cost</i> .....	90
4. <i>Break Event Point (BEP)</i> .....	91
5. <i>Cost Volume Profit (CVP)</i> .....	92
<i>F. Identifikasi Cash Inflow &amp; Outflow</i> .....	94
a. <i>Operating Budget</i> .....	95
b. <i>Cash Flow Projection</i> .....	96
c. Pengaruh Makro Ekonomi (Inflasi; Pertumbuhan Ekonomi dll)..	98
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>99</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Kriteria Aset dan Omset UMKM.....	18
Tabel 2.1 Daftar Harga Sewa Per/Hari Rental Linen Solution .....	21
Tabel 2.2 Maximum Potential Linen .....	28
Tabel 2.3 Contoh Parstock Per/Hotel Rental Linen Solution .....	29
Tabel 2.4 Max.Potential Penyewaan Linen Per/Hari dan Per/Minggu .....	30
Tabel 2.5 Max.Potential Penyewaan Linen Per/Bulan dan Per/Tahun .....	30
Tabel 2.6 Rencama Produksi Semester 1 Jan-Jun.....	32
Tabel 2.7 Rencama Produksi Semester 1 Jul-Des.....	32
Tabel 2.8 Daftar Rincian dan Biaya pembelian Linen .....	34
Tabel 2.9 Flow Of Chart Rental Linen Solution .....	39
Tabel 3.1 Cust.Segment & Value Proposition Rental Linen Solution.....	43
Tabel 3.2 Skema Market Fit Rental Linen Solution .....	48
Tabel 3.3 Keterangan Media Pemasaran Rental Linen Solution .....	60
Tabel 3.4 Proyeksi Penjualan Rental Linen Solution tahun ke 1 .....	61
Tabel 3.5 Proyeksi Penjualan Rental Linen Solution tahun ke 2 .....	62
Tabel 3.6 Proyeksi Penjualan Rental Linen Solution tahun ke 3 .....	62
Tabel 3.7 Proyeksi Penjualan Rental Linen Solution tahun ke 4 .....	62
Tabel 3.8 Proyeksi Penjualan Rental Linen Solution tahun ke 5 .....	63
Tabel 3.9 Proyeksi Penjualan Rental Linen Solution dalam 5 tahun.....	63
Tabel 4.1 Struktur Bagan Organisasi Rental Linen Solution.....	71
Tabel 4.2 Gaji UMK Tenaga kerja Rental Linen Solution .....	73
Tabel 4.3 Kompensasi yang akan diberikan Rental Linen Solution .....	73

Tabel 4.4 Action Plan Report Rental Linen Solution .....	77
Tabel 5.1 <i>Tangible Investment</i> .....	80
Tabel 5.2 <i>Intangible Investment</i> .....	81
Tabel 5.3 <i>Working Capital</i> .....	81
Tabel 5.4 Investment Structure Rental Linen Solution.....	82
Tabel 5.5 Depreciation Rental Linen Solution.....	82
Tabel 5.6 <i>Present Value</i> Rental Linen Solution.....	84
Tabel 5.7 <i>Future Value</i> Rental Linen Solution .....	85
Tabel 5.8 <i>Owners Equity &amp; Bank Loan Rental Linen Solution</i> .....	87
Tabel 5.9 <i>Loan Installment's Schedule Rental Linen Solution</i> .....	87
Tabel 5.10 <i>Variable Cost Rental Linen Solution</i> .....	88
Tabel 5.11 <i>Fixed Cost Rental Linen Solution</i> .....	89
Tabel 5.12 <i>Mixed Cost Rental Linen Solution</i> .....	90
Tabel 5.13 <i>CVP cara 1 untuk meningkatkan produk</i> .....	92
Tabel 5.14 <i>CVP cara 2 dengan mengurangi Fixed Cost</i> .....	93
Tabel 5.15 <i>Operating Budget Rental Linen Solution</i> .....	94
Tabel 5.16 <i>Operating Cash Flow Projection &amp; Payback Period</i> .....	95

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Logo <i>Rental Linen Solution</i> .....	8
Gambar 1.2 Gambar Denah Lokasi Rental Linen Solution .....	10
Gambar 2.1 Gambar Pillow Case.....	22
Gambar 2.2 Gambar Bath Towel .....	22
Gambar 2.3 Gambar Bath Math .....	23
Gambar 2.4 Gambar Face Towel .....	23
Gambar 2.5 Gambar Bed Sheet .....	24
Gambar 2.6 Gambar Inner Duvet .....	24
Gambar 2.7 Gambar Duvet Cover .....	25
Gambar 3.1 PT. Polaris .....	49
Gambar 3.2 Sense Laundry & Linen Solution .....	51
Gambar 3.3 Edelweis Rental Towel & Linen .....	52
Gambar 3.4 Screen Shoot Instagram,Twiter & Facebook .....	59
Gambar 3.5 Website Rental Linen Solution .....	59
Gambar 3.6 Screen Shoot Brochure Rental Linen Solution .....	59
Gambar 4.1 Seragam Kerja/Standard Grooming Rental Linen Solution.....	73
Gambar 4.2 Layout Rental Linen Solution dalam Bentuk Floor Plan .....	75
Gambar 4.3 Tampak Bangunan dan Lobby Rental Linen Solution .....	75
Gambar 4.4 Tampak uang Tengah Bangunan Rental Linen Solution .....	76
Gambar 4.5 Tampak Toilet dan Ruang belakang bangunan .....	76

## **EXECUTIVE SUMMARY**

- A. Nama Usaha : *Rental Linen Solution*
- B. Lokasi Usaha : Jl. Cisitu Lama No.5/160 C RT 07/ RW 12 kel. Dago Kec. Coblong, Kota Bandung, Jawa Barat. Kode Pos 40135. Tanda Merah yang di ambil gambarnya dan diberi inisial TAH Photoraphy merupakan denah lokasi kami.

**Gambar Denah Lokasi Rental Linen Solution**



- C. Kontak : Whatsapp 089602676881 / No. Tlp 022 2504835.

- D. Logo



## **DAFTAR PUSTAKA**

- Akuntansi Keuangan. (2020). *Memahami Cash Basis vs Accrual Basis*. Diakses dari <https://akuntansikeuangan.com/>
- Algra dkk.(1983). Kamus Istilah Hukum Fockema Andereane Belanda-Indonesia, (Bandung:Binacipta:199).
- Binus Univesity. (2015). *Analisis Cost Volume Profit Sebagai Alat Perencanaan Laba*. Diakses dari <https://accounting.binus.ac.id/>
- BolaSalju. (2020). *Time Value of Money (Nilai Waktu dari Uang)*. Diakses dari <https://bolasalju.com/>
- David, Fred R., (2006). Manajemen Strategis. Edisi Sepuluh, Penerbit Salemba Empat, Jakarta.
- DosenInvestment. (2020). *Pengertian Tangible Dan Intangible Asset Dalam Dunia Investor*. Diakses dari <https://doseninvestor.com/>
- Edelweis Rental Towel & Linen. (2019). *Edelweis Rental Towel & Linen info terbaru*. Diakses dari <https://edelweis-rental-towel-linen.business.site/>
- Hasibuan, S.P Malayu. (2005). Manajemen Sumber Daya Manusia Edisi Revisi. Jakarta: Bumi Aksara
- Hasibuan. (2004). Manajemen Sumber Daya Manusia. Jakarta: Bumi Aksara
- H.Malayu S.P. (2005). Manajemen Sumber Daya Manusia; Jakarta: Bumi Aksara
- Kasmir. (2013). *Analisis Laporan Keuangan*. Jakarta: Rajawali Pers.

Kompas.com. (2020). *Ekonomi Makro Di Indonesia Dan Pengaruhnya Terhadap*

*Bisnis.* Diakses dari <https://www.kompas.com/>

Kotler, Philip & Gary Armstrong. (2008). *Prinsip-Prinsip Pemasaran.* Jakarta:

Erlangga

Kotler, Philip. (1999). *Manajemen Pemasaran: Analisis, Perencanaan,*

*Implementasi, dan Pengendalian (Edisi Keenam).* Jakarta: Erlangga.

Modal rakyat. (2019). *Simak Syarat Perizinan Bagi Usaha Mikro Kecil*

*Menengah.* Diakses dari [www.modalrakyat.id.](http://www.modalrakyat.id/)

Namora Linen. (2020). *Linen Houskeeping Jakarta.* Diakses dari

<https://namora.linenhotel.id/>

Pada UU No. 20 tahun 2008.

Polaris. (2013). *Kontak Kami Polaris.* Diakses dari

<http://www.polarislaundry.co.id/>

PT. Primaito. (2019). *Produk linen.* Diakses dari [www.primaito.co.id.](http://www.primaito.co.id)

Putrialvi. (2017). *Linen Room Section.* Diakses dari

<http://putrialvicharizki.blogspot.com/>

Robbins, S dan Coulter, M.(2007). Manajemen. Edisi Kedelapan, Jakarta : PT

Indeks.

Sense Laundry and Linen Solution. (2015). *Our Company.* Diakses dari

<https://www.senselaundry.co.id/>